



HAGMANI







Sendo uma empresa de consultoria 360° de venda de automóveis e motociclos, a HAGMANN tem um conceito único em Portugal, prestando um serviço integrado de reflexão e aconselhamento personalizado sobre toda a envolvência relacionada com a compra de um veículo.

Apresentamos várias soluções de forma a escolher o veículo certo para si (carro ou mota) e tratamos de todo o processo e dos serviços complementares necessários, seja na pré-compra, na compra e no pós-compra.

Trabalhamos maioritariamente com viaturas importadas do mercado alemão e sempre com os concessionários oficiais das marcas, mas também disponibilizamos algumas viaturas nacionais ou de outros mercados europeus.

Conduzida pela paixão pelos automóveis e pelo know-how acumulado de um dos seus promotores de mais de 35 anos a trabalhar no mercado alemão, a HAGMANN é uma empresa que trabalha essencialmente com viaturas por encomenda (ligeiros de gama média e alta, incluindo superdesportivos e clássicos). Seja no apoio que prestamos no recondicionamento e venda da sua viatura atual; seja pela análise criteriosa e seleção de um veículo (carro ou mota) que "encaixe" de forma assertiva nas suas necessidades e gostos; seja porque precisa que façamos o levantamento dos relatórios das entidades que atestam o estado da viatura (km e acidentes), entre muitos outros, a metodologia 360º da HAGMANN compreende um conjunto muito vasto de pequenos serviços de grande utilidade e que todos juntos completam esta nossa forma de trabalhar única no mercado e com um carácter muito exclusivo.

Prestamos um serviço altamente útil e especializado de consultoria automóvel para clientes exigentes que pretendem exclusividade, confidencialidade e um elevado *know-how* no aconselhamento e nos serviços que disponibilizamos.





A HAGMANN disponibiliza um conjunto de serviços integrados, quer para particulares, quer para empresas

- Apoio na venda da sua atual viatura e eventual recondicionamento;
- Diagnóstico e levantamento de necessidades para seleção da nova viatura a adquirir;
- Reflexão e aconselhamento de possíveis veículos que melhor se enquadram;
- Seleção e venda da viatura selecionada (transporte e tratamento de documentação);
- Análise e aconselhamento de vantagens fiscais para empresas;
- Apoio em soluções de financiamento (Crédito, ALD, Leasing, Renting);
- Apoio em soluções para reparações e manutenções;
- Acompanhamento da evolução do valor comercial da sua viatura;
- Outros: instalação de carregadores para carros elétricos; relatórios oficiais do estado de uma viatura (registo de km e acidentes); mecânico para acompanhar cliente.



A HAGMANN disponibiliza uma metodologia 360° única no mercado

A HAGMANN presta apoio personalizado na venda do seu atual veículo e em toda a envolvente do processo de compra do novo. Fazemos um levantamento detalhado das suas necessidades, interesses e rotinas, de forma a proporcionar uma reflexão conjunta e disponibilizando um aconselhamento de excelência na escolha do seu veículo.

A metodologia HAGMANN ADVISER compreende as seguintes fases:

N - THINKING

Fase 1 - Pré-compra

- Apoio na venda da sua atual viatura e eventual recondicionamento;
- Diagnóstico e levantamento de necessidades para seleção da nova viatura a adquirir;
- Reflexão e aconselhamento de possíveis veículos que melhor se enquadram;
- Análise e aconselhamento de vantagens fiscais para empresas;
- Apoio em soluções de financiamento (Crédito, ALD, Leasing, Renting).

N - SOLUTION

Fase 2 - Compra

- Análise e comparação entre veículos (parceiros nacionais ou europeus);
- Seleção e venda da viatura selecionada;
- Gestão, transporte e documentação (garantias);
- Eventual instalação de carregadores para carros elétricos;
- Preparação e entrega (carfit).

N - CARE

Fase 3 - Pós-compra

- Apoio em soluções para reparações e manutenções;
- Acompanhamento da evolução do valor comercial da sua viatura;





MISSÃO

A missão da HAGMANN é apoiar os clientes (particulares e empresas) a tomar as melhores decisões na troca dos seus veículos (carros e motas), prestando um serviço integrado de aconselhamento personalizado sobre toda a envolvência relacionada com a venda do atual veículo e a compra do novo. A HAGMANN vende automóveis e motociclos de gama média e alta (incluindo superdesportivos e clássicos) e trata de todo o processo de seleção, transporte (quando aplicável), tratamento de documentação até à entrega da viatura ao cliente (importada ou nacional).

VISÃO

Estarmos permanentemente atentos às constantes mudanças e evoluções que o mercado automóvel tem sofrido por forma a antecipar tendências e consequentemente prestar um aconselhamento aos nossos clientes baseado numa visão de futuro.

A HAGMANN olha sempre para o futuro pois acredita ser essencial prestar aos clientes um apoio efetivo nas decisões de compra de forma a minimizar a depreciação do valor comercial dos seus veículos.

A HAGMANN pretende ser a referência em consultoria automóvel em Portugal, reconhecida pela excelência dos serviços e pela satisfação dos clientes.

VALORES

O Projeto HAGMANN nasce da nossa paixão pelos automóveis e pelo *know-how* acumulado de um dos seus promotores de mais de 35 anos a trabalhar no mercado alemão.

Os nossos valores e princípios são a paixão, o rigor, a transparência, a confiança, a isenção (independência das marcas) e a responsabilidade.







Escritório

Rua Cunha Júnior, 41B - Loja 9 4250-186 Porto - Portugal Tel. +351 225 400 279

> info@hagmann.pt www.hagmann.pt